

ケンユウテクノ 商談管理システム

➤ 特徴

- ✓ 営業担当者の活動を支援します。
- ✓ リモートでの活動を支えます
- ✓ 営業担当者の定型業務を簡略化します
- ✓ 営業活動の効率化が実現します
- ✓ 営業プロセスの解析と改善をデータで分析できます
- ✓ 生産管理システム「777」と連携します
- ✓ クラウド、オンプレミス、複合型どちらでも選択できます

➤ システム形態 いろいろな組み合わせがご提供できます

システム構成図（クラウド）



777 生産管理クラウド +
商談管理クラウド

ケンユウテクノが提供するクラウドサービスです

システム構成図（クラウド+オンプレ）



商談管理クラウド

ケンユウテクノが提供するクラウドサービスです



777 生産管理サーバ

システム構成図（オンプレ）

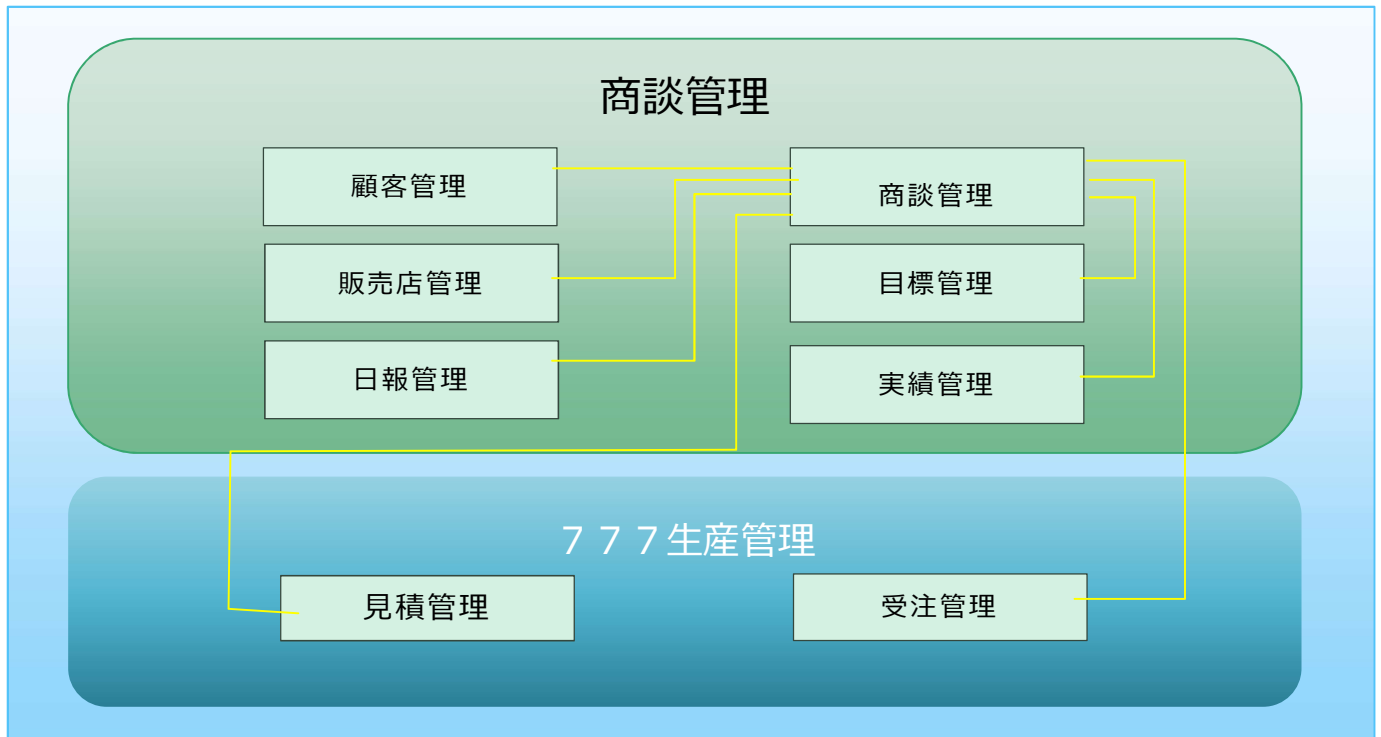


サーバ

777 生産管理

商談管理

➤ 機能関連図



➤ 導入方針

- ✧ 100%自社 SE による開発です。どんな悩みにもご相談に乗ります
- ✧ タブレット利用などにも対応いたします

➤ 参考画面

メニュー画面

The screenshot shows the main menu of the '商談管理システム' (Sales Management System). The interface includes a title bar, a main content area with a grid of buttons, and a footer with user information and a copyright notice.

商談管理 集計年度: 2020 20/08/01 から 21/07/31

社員設定	顧客登録	商談入力	受注集計
社員目標額設定	顧客一覧	商談一覧	納入集計
区分登録	販売店登録	営業日報入力	社員別成績表
ファイル一覧	販売店一覧	営業日報一覧	都道府県別成績表

エリア識別: A 社員ID: 999
機械識別: A 社員氏名: 管理者

終了

ゲンユウテクノ株式会社
2017/02/07

The screenshot shows the '社員目標額設定' (Employee Target Setting) screen. It displays a table for setting targets for the year 2020.

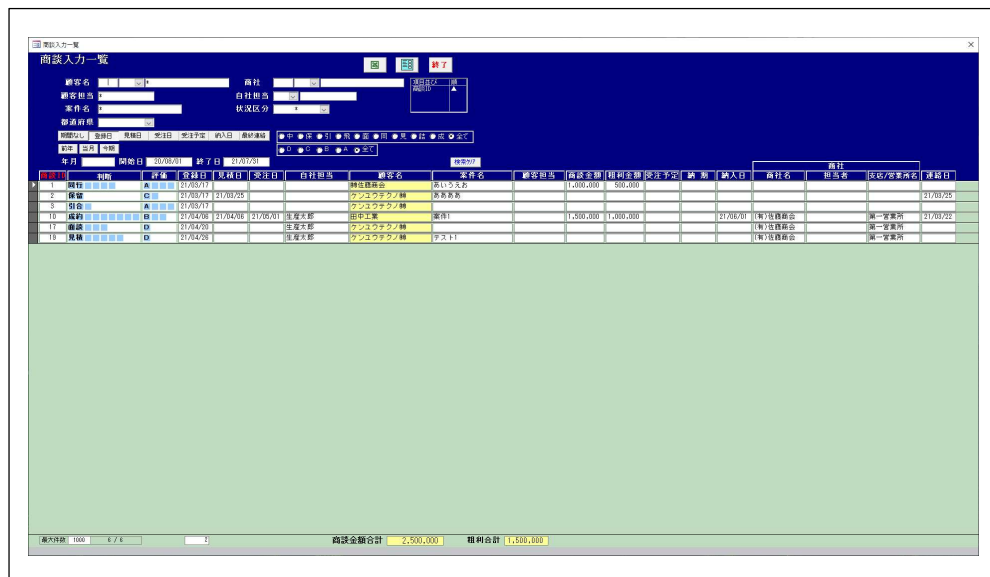
社員氏名	基本目標	合計	1月	2月	3月	4月	5月	6月	7月	8月	9月	10月	11月	12月	1月	2月	3月	4月	5月	6月	7月	8月	9月	10月	11月	12月
10 田中太郎	100	1,200	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
11 鈴木一郎	50	600	50	50	50	50	50	50	50	50	50	50	50	50	50	50	50	50	50	50	50	50	50	50	50	
12 山田花子	10	120	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10	

➤ 社員目標額設定

営業目標の設定です

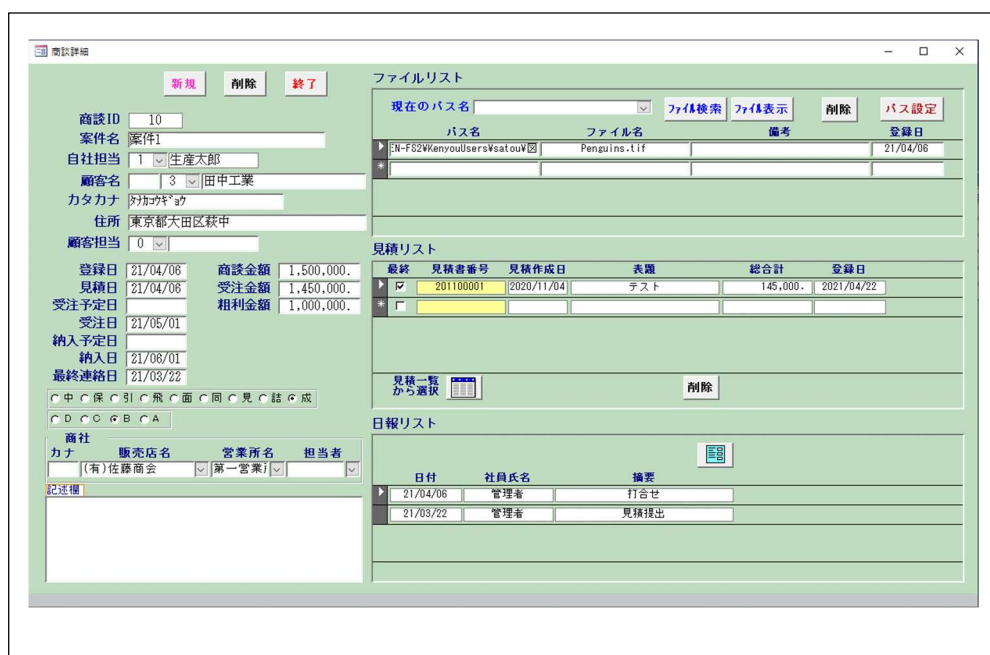
➤ 商談一覽

- ・商談が時系列で記録されます
- ・各商談のステータス（引合、面談、見積、商談、成約等々）が付けられます
- ・案件やステータスで抽出検索ができます
- ・成約プロセスを元に営業活動の分析と改善が図れます



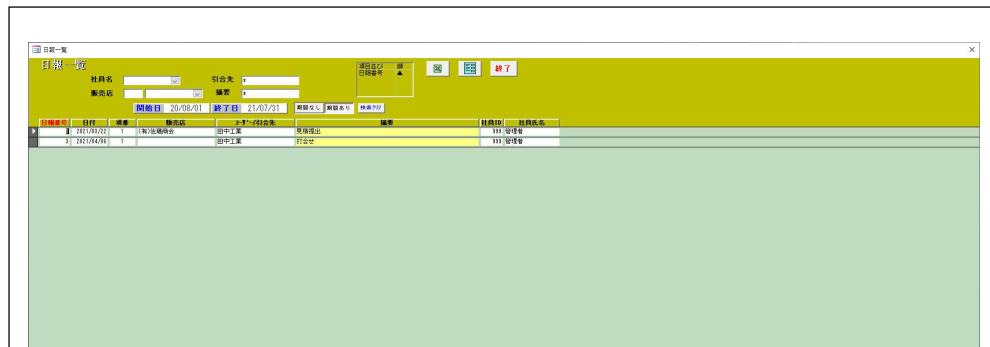
➤ 商談入力

- ・商談の内容を入力します
- ・777 生産管理で作成した見積情報をリンクさせます
- ・「成約」で 777 生産管理の受注情報にリンクさせます
- ・図面、文書等ファイル管理
- ・見積に関する文書を保存できます
- ・見積履歴が管理できます
- ・日報履歴が管理でき、日報を表示します



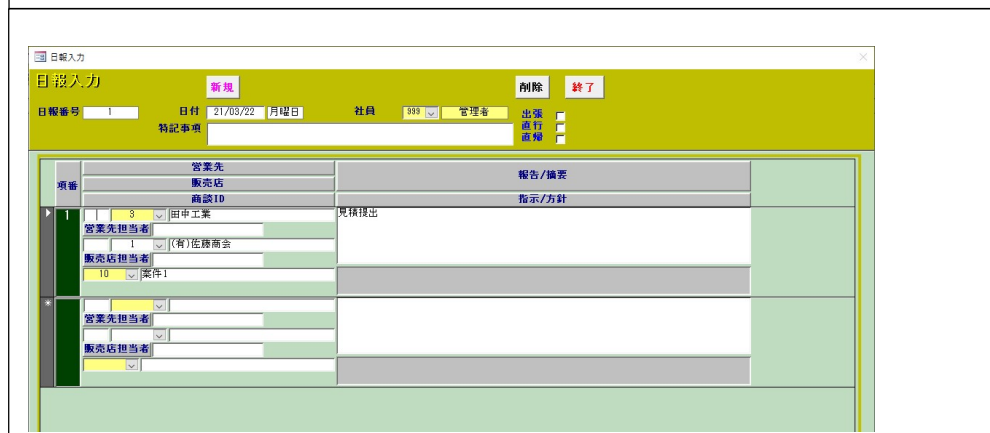
► 日報一覽

営業日報の一覧表



➤ 日報入力

営業日報を入力します



成績集計

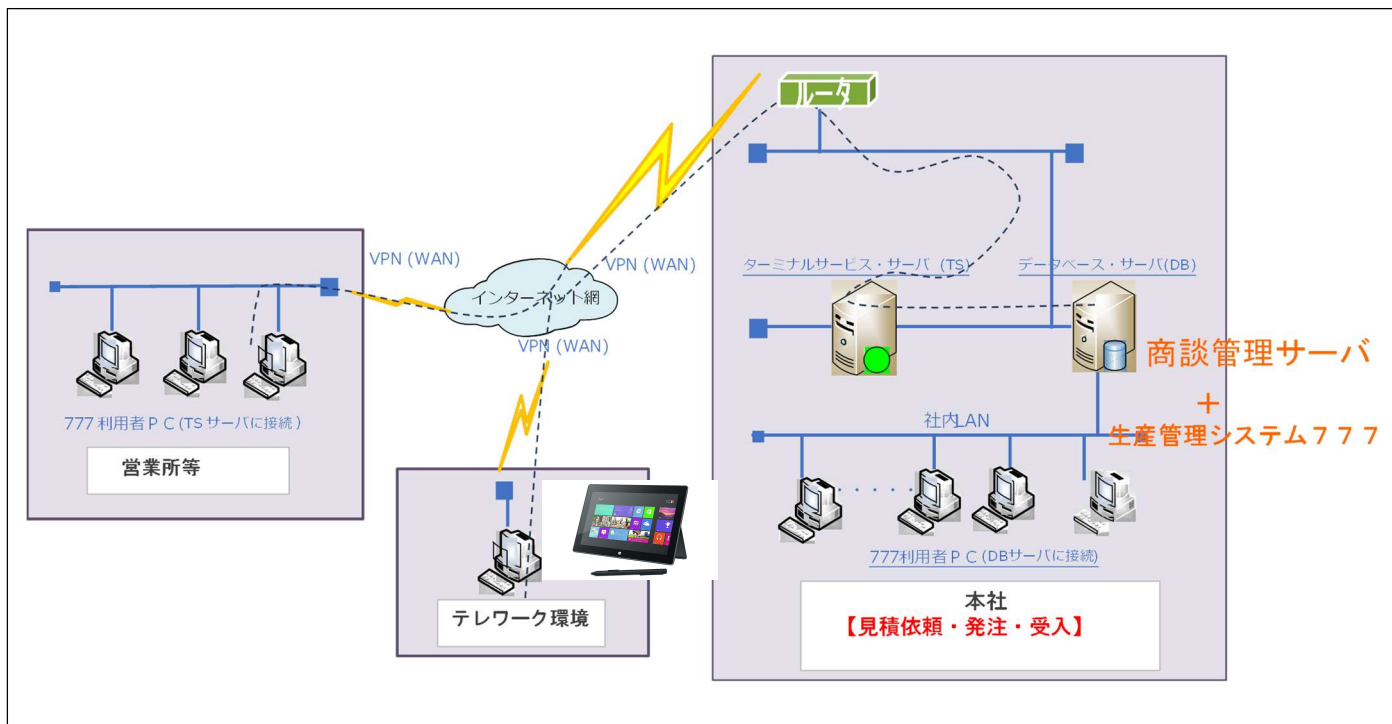
営業別予実管理ができます

社員成績集計

集計年度: 2020 集計月: 更新

ID	社員氏名	所属	商談中	D	C	B	A	保留	中止	今期				全商談			
										成約数	成約金額(万)	成約率	成約率(%)	成約数	成約金額(万)	成約率	成約率(%)
1	佐々木 太郎		2	2	2					1	145	100	88.0%	1,200	8.0%	100	88.0%
10	山田 健一												280	0.0%			0.0%
11	佐藤 孝雄												0.0%	0.0%			0.0%
12	鈴木 清隆												0.0%	120	0.0%		0.0%

■ オンプレ版リモート接続イメージ



■ 導入費用

1. クラウド版価格

商談管理クラウド月額費(1CAL)*1	¥13,000
環境設定・導入費(クラウド)	¥50,000
操作指導費	¥50,000
保守費(年払い)	基本費 60,000+1cal1000 円

*1 MS Windows と Excel の料金を含んでいます。

2. オンプレ版価格表

商談管理(5CL 付き)	¥800,000
商談管理クライアントライセンス	¥50,000
環境設定・導入費	¥50,000
操作指導費	¥50,000

*1 MS Windows と Excel の料金を含んでいません。

■ 動作環境

サーバ関連 (オンプレの場合)	CPU	インテル Xeon プロセッサまたは同等の CPU
	メモリ、ストレージ	8GB 以上データベース領域 2 GB 以上 RAID 構成、SSD 推奨
	OS	Windows Server 2016、Windows Server 2019
	データベース	Microsoft SQLServer
クライアント関連 (注)	CPU	インテル Core i シリーズ または同等以上の CPU
	メモリ、ストレージ	8GB 以上 250GB 以上
	OS	Windows10 (64bit) Pro 推奨、Windows8 も可
	ディスプレイ	1920×1080 推奨
スマホ、タブレット	O S	IOS または Android
	CPU、メモリ	リモートデスクトップソフトが動作する程度
	ストレージ	リモートデスクトップソフトが動作する程度
	ソフト	当社指定のリモートデスクトップソフトが必要となります

(注) クライアント環境には MS Excel をデータ抽出用に必要となります

注：本仕様はシステム改良のため変更する場合があります。

販売・開発元
ケンユウテクノ株式会社

www.kenyou.co.jp

E-mail:toiawase8@kenyou.co.jp

本社：〒146-0094 東京都大田区東矢口 3 丁目 8 番地 2 号

TEL 03-5713-1511 (代表) FAX 03-5713-1512

東北支社：〒983-0045 宮城県仙台市宮城野区宮城野 1 丁目 12 番 15 号

松栄宮城野ビル 2F TEL 022-253-6268 FAX 022-253-6269

名古屋営業所：〒482-0022 愛知県岩倉市栄町 2 丁目 80 セラビル 3F-3

TEL:090-4946-7491

大阪営業所：〒532-0011 大阪府大阪市淀川区西中島 6-2-3

チサン第 7 新大阪 604

TEL:080-53616343、080-9293-5767

[販売会社]